



*Estado Plurinacional
de Bolivia*



01/10/2008

01/10/2009

01/10/2010

01/10/2011

01/10/2012

01/10/2013

Insumos **5** años
Bolivia

*Trabajando en la consolidación de una Bolivia soberana,
productiva, con seguridad alimentaria y exportadora*

Misión

Proveer insumos estratégicos y lograr exportaciones de productos con valor agregado que apoyen al desarrollo productivo mediante la administración transparente y eficiente de los recursos públicos o de los provenientes de la cooperación internacional.

Visión

Somos una institución pública descentralizada, consolidada, posicionada y reconocida a nivel nacional e internacional en la provisión de insumos y comercialización de productos con valor agregado, que contribuye al desarrollo económico del Estado Plurinacional de Bolivia.



Juan Evo Morales Ayma
Presidente Constitucional del Estado Plurinacional

Ana Teresa Morales Olivera
Ministra de Desarrollo Productivo y Economía Plural





Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo

Presentación

Con el surgimiento del proceso de cambio que lleva adelante el Presidente Evo Morales, germina la necesidad de crear entidades bajo una nueva visión de país. Así, el 01 de octubre de 2008, inició sus actividades Insumos Bolivia, cuyo objetivo es fundamentalmente aportar en la consolidación del nuevo Estado Plurinacional.

Con modestia podemos afirmar que las funciones encomendadas fueron ampliamente cumplidas, pues Insumos Bolivia se convirtió en articulador de la oferta exportadora, en proveedor de insumos de alto impacto para el sector productivo, en ejecutor de proyectos de desarrollo productivo bajo el nuevo modelo económico y en operador para sostener la seguridad alimentaria de los bolivianos con la compra y distribución de alimentos a Precio y Peso Justo.

Han transcurrido cinco años y es muy grato presentar la memoria que muestra la trayectoria de Insumos Bolivia, desde 2008 al 2013, que da cuenta de los esfuerzos y logros alcanzados por los trabajadores de nuestra institución, en estrecha relación con las autoridades del Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural, con los productores agropecuarios, con el sector agroindustrial y con los productores de manufacturas en general. Nuestro compromiso es esencialmente con el desarrollo integral de nuestro país y consecuentemente con todas las familias bolivianas.

Podemos decir con justo orgullo que desde su creación Insumos Bolivia ha tenido la capacidad de ponerse a la altura de los retos que ha marcado el Gobierno a la cabeza del Presidente Evo Morales, retos que apuntan fundamentalmente a consolidar una economía plural para llegar al Vivir Bien.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo



The background of the slide is a solid blue color with a subtle, repeating geometric pattern of triangles and squares in varying shades of blue, creating a textured, low-poly effect.

Articulación de la oferta exportadora





47.708.165
de dólares exportaron
productores bolivianos con
el apoyo de Insumos Bolivia

“El acuerdo suscrito entre SUVINCA e Insumos Bolivia garantiza el comercio entre el pueblo venezolano y boliviano a un precio justo, equitativo y digno, basado en los principios de complementariedad y compensación comercial entre ambos países”.

*Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia*

El nuevo modelo económico descrito en la Constitución Política del Estado, requiere de un Estado que se convierta en promotor y protagonista del desarrollo y tenga participación en los sectores estratégicos de la economía. Por esta razón, el Gobierno Nacional asumió el reto de contribuir a expandir el mercado externo para los productos nacionales con valor agregado para generar mayor riqueza interna.

A esto se suma que la política de comercio exterior desde el nacimiento del nuevo Estado Plurinacional, parte de una nueva modalidad de relacionamiento internacional basada en la complementariedad de los pueblos.



Presidente Evo Morales inspecciona el envío de textiles a Venezuela



Bajo estos parámetros, en 2009, y al amparo de la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América-Tratado de Comercio de los Pueblos (ALBA-TCP), Insumos Bolivia y Suministros Venezolanos Industriales C.A., SUVINCA, suscribieron un acuerdo para garantizar el comercio entre ambos pueblos a un precio justo, equitativo y digno, basado en los principios de complementariedad y compensación comercial entre los dos países.

Para operativizar este convenio, Insumos Bolivia puso en marcha el Programa de Apoyo a la Exportación a Venezuela y Apertura de Nuevos Mercados, como mecanismo ágil de apoyo para incentivar la producción y promover la exportación de manufacturas nacionales con valor agregado.

El apoyo económico llegó a través del establecimiento de un fideicomiso, con el cual el Gobierno del Presi-



Calaminas plásticas son requeridas por Venezuela por su calidad



Una muestra de los textiles presentados a los empresarios venezolanos



dente Evo Morales, garantizó los recursos necesarios para otorgar liquidez a los exportadores en la perspectiva de viabilizar sus envíos al mercado Venezolano al amparo del mencionado acuerdo. El monto asignado fue de \$us 60 millones.

Hasta el momento, son más de 30 empresas las que se beneficiaron con este convenio y accedieron a exportar sus productos a Venezuela, a través del mecanismo SUVINCA-Insumos Bolivia, en dos modalidades: las exportaciones realizadas a través de SUVINCA a empresas venezolanas que requerían ciertos productos o directamente a SUVINCA.



Personal de Insumos Bolivia inspecciona cuidadosamente las prendas a exportar



El 2011 se realizó una Rueda de Negocios entre Bolivia y Venezuela

GESTIÓN CON RESULTADOS

EMPRESAS BENEFICIADAS

Nº	EMPRESA	VALOR EXPORTADO
1	AMAZONE CONFECCIONES	169.750,80
2	AMÉRICA TEXTIL S.A.	4.487.556,05
3	BOLAM LTDA.	2.856.410,00
4	BOLHISPANIA S.A.	425.000,00
5	BOSHAMI SRL	1.351.614,60
6	BOSQUE SUR SRL	3.972.527,31
7	CREACIONES MÓNICA	39.844,00
8	COBAR IND SRL	279.000,00
9	CONFECCIONES FORMAS SRL	57.000,00
10	CONOTEX	90.000,00
11	CONTAGIO	95.300,00
12	CREACIONES PAOLA	76.295,00
13	DINATEX LTDA.	303.838,00
14	ENATEX	422.742,74
15	HAUSE HANDCRAFTS IMPOT EXPORT	64.530,00
16	INDUSTRIA MANUFACTURERA TEXTIL SRL	4.421.748,60
17	INBOLSA LTDA.	285.275,80
18	INSUMOS BOLIVIA	787.444,19
19	INTER ALBA SRL	1.776.019,60
20	LEATHER LAND	741.125,50
21	CONFECCIONES MAKAN	72.100,00
22	MAKITESA SRL	1.364.159,37
23	MAXEBOL	95.350,00
24	MODASTEX 21 LTDA.	993.498,00
25	NOVARA SRL	184.335,88
26	TEXTILES NOVOTEL LTDA.	330.520,16
27	POLAR TEXTIL S.A.	8.435.202,87
28	POLYCAM LTDA.	1.656.480,00
29	POLYTEX S.A.	2.295.108,00
30	SMIRAN JEANS	94.500,00
31	TALLER THE MUSTANS	28.500,00
32	UK'HAMAU SRL	30.000,00
33	WINWINTEX LTDA.	9.260.074,09
34	WIÑAY WARMIS	165.315,00
TOTAL		47.708.165,56

PROGRAMA DE APOYO A LA EXPORTACIÓN A VENEZUELA Y APERTURA DE NUEVOS MERCADOS

NÚMERO	PRODUCTO	VALOR
1	Artículos de Cuero	741.125,50
2	Artículos de Madera	5.843.896,91
3	Artículos de Plástico	1.941.755,80
4	Telas y Fibra	11.898.093,91
5	Frazadas	8.594.802,87
6	Hilo	422.742,74
7	Palmito en Conserva	1.157.250,00
8	Tejidos a Mano	76.295,00
9	Textiles	17.032.202,83
TOTAL		47.708.165,56

PROGRAMA DE APOYO A LA EXPORTACIÓN A VENEZUELA Y APERTURA DE NUEVOS MERCADOS

Exportaciones a julio de 2013

GESTIÓN	A SUVINCA	A OTROS IMPORTADORES CON INTERMEDIACIÓN DE SUVINCA	SUBTOTALES
2009	7.093.833,88	64.530,00	7.158.363,88
2010	3.887.673,55	20.266.028,20	24.153.701,75
2011	50.000,00	1.803.405,87	1.853.405,87
2012		6.545.565,52	6.545.565,52
2013		7.997.128,54	7.997.128,54
Subtotal \$us.	11.031.507	36.676.658	47.708.165,56
Total \$us.	47.708.165,56		

*Apoyo a la industria nacional
con la compra y exportación
de sus excedentes*





68.912 TM

de productos con
valor agregado serán
comprados y exportados
por Insumos Bolivia

“El Presidente me dijo ‘vamos a Venezuela veremos qué posibilidades tenemos de exportar esa azúcar’, porque el apoyo del Presidente Evo Morales a la producción de azúcar y a la soberanía alimentaria es indudable e incuestionable. Les traigo este precio y este cheque a nombre del Presidente Evo Morales, para que sea la liquidez que les permita iniciar la zafra con todo éxito”.

Ana Teresa Morales
Ministra

Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural

El modelo neoliberal extractivista y exportador de materias primas va quedando atrás en la historia del país, dando paso a un modelo social comunitario que prioriza el mercado interno, permitiendo garantizar primero la seguridad alimentaria de la población. Este nuevo modelo busca generar un ambiente propicio para el desarrollo del sector productivo agroindustrial, brindando las condiciones necesarias para su crecimiento.

El fomento a la producción no sólo pasa por la implementación de políticas que brinden seguridad al sector agroindustrial, sino porque accedan a la posibilidad de exportar los excedentes, prioritariamente con



Ministra Morales realiza la entrega del pago al Presidente del Directorio de IABSA

valor agregado, para generar mayores recursos económicos para el país.

En 2012, el sector azucarero registró un excedente en su producción de 60.000 toneladas métricas. Con las exportaciones restringidas para este producto luego de la crisis registrada en 2010, el Gobierno Nacional verificó que el mercado interno estuviera suficientemente abastecido y que existieran los respectivos stocks de reserva antes de tomar una decisión. Con la información confirmada, dio vía libre a la exportación.

Pero el momento no era el más propicio, la baja en el precio del azúcar a nivel internacional no hacía atractiva la exportación y en el país los precios también disminuyeron y, aunque no llegaron a su punto de equilibrio, tampoco este mercado tenía la capacidad para absorber toda la producción azucarera.

Ante este panorama, el Presidente Evo Morales negoció la venta de azúcar al mercado de Venezuela, cuya producción no alcanza a abastecer su creciente demanda interna. Este acuerdo habría bastado para que las empresas nacionales negociaran directamente la exportación de sus productos con Venezuela, pero el Gobierno Nacional fue un paso más allá y decidió asumir todo el proceso por una poderosa razón: que los ingenios cuen-



Ministra Morales da la señal de partida a los primeros camiones de IABSA



El azúcar es transportada desde El Alto a Puerto de Matarani de donde partirá a Venezuela



ten con recursos frescos para enfrentar la zafra 2013. Esto además traspasaba al Estado los tiempos de espera en los pagos por ventas internacionales.

Así nació el Decreto Supremo 1561, que asigna 1.050 millones de bolivianos a través de un Fideicomiso a Insumos Bolivia, entidad estatal con la suficiente experiencia para llevar adelante este proceso. El objetivo de esta norma es “la compra, venta, comercialización y exportación de alimentos y otros productos manufacturados”, por consiguiente su alcance no está limitado al azúcar, pero fue con este producto que se inició el proceso.

La política exterior desde el nacimiento del nuevo Estado Plurinacional, parte de una nueva modalidad de relacionamiento internacional basada en la complementariedad de los pueblos. Es así que con la primera exportación que realiza el Estado de los excedentes de la producción agroindustrial se benefician por un lado el pueblo boliviano, porque con esta venta se generarán recursos para que los agricultores y agroindustriales continúen produciendo y procesando alimentos no sólo para los bolivianos, sino para convertir al país en exportador de productos con valor agregado, y por otro el pueblo venezolano que accederá a alimentos de calidad.



PRODUCCIÓN Y CONSUMO DE AZÚCAR EN BOLIVIA

GESTIÓN	PRODUCCIÓN (en TM)	CONSUMO (En TM)	EXCEDENTES (En TM)
2006	578.608	429.000	149.608
2007	642.970	438.000	204.970
2008	745.881	449.000	296.881
2009	780.380	460.000	320.380
2010*	582.623	472.000	110.623
2011	545.660	488.000	57.660
2012	559.000	498.076	60.924

Cuadro elaborado con datos del SISPAM.

* Si bien en 2010 se registra un excedente, una parte del mismo fue exportado por los ingenios azucareros para aprovechar los altos precios vigentes en el exterior y otra salió de contrabando. Ambos factores desabastecieron el mercado interno.

COMPOSICIÓN PRIMERA EXPORTACIÓN A VENEZUELA

PRODUCTO	CANTIDAD TM
Azúcar	60.000
Leche en polvo	8.000
Palmito	912
TOTAL	68.912



Insumos Bolivia comenzó inmediatamente los trámites para la compra y exportación de los primeros productos solicitados por Venezuela; azúcar, leche y palmito. Las negociaciones sostenidas permitieron fijar un precio atractivo para los productores azucareros que ni en el mercado interno ni en el exterior podrían encontrar: Bs 3.960 la tonelada métrica.

Al 30 de agosto, 47 mil toneladas métricas fueron adquiridas de los ingenios, las que son transportadas a los puertos de Matarani-Perú y Arica-Chile para su posterior envío a Venezuela. Asimismo, 8 mil toneladas métricas de leche y 76 mil cajas de palmito serán enviadas en los siguientes meses.



UNAGRO y GUABIRÁ recibieron sus pagos de manos de Oscar Sandy Rojas



El palmito que será enviado a Venezuela es acopiado en Cochabamba

The background of the slide is a solid blue color with a subtle, repeating geometric pattern of triangles and squares in varying shades of blue, creating a textured, low-poly effect.

*Exportación de los productos
de las plantas administradas
por Insumos Bolivia*





135.466
cajas de palmito exporta
Insumos Bolivia desde
sus plantas

“El trabajo tesonero de Insumos Bolivia permitió que se exporte el palmito y los textiles producidos en las plantas administradas por la entidad estatal. De esta forma se garantiza la generación de recursos para el país”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

La administración eficiente de las Plantas Procesadoras de Palmito por Insumos Bolivia permitió la elaboración de un producto de alta calidad, para el cual se buscó plazas en el exterior con el fin de generar recursos que beneficien a los bolivianos.

Mercados altamente demandantes para el palmito, como lo son Venezuela, Argentina y Uruguay, se convirtieron en los primeros rumbos en los que se trabajó realizando los contactos necesarios con los importadores.

Venezuela

El primer destino para la producción de las Plantas



Presidente Evo Morales inauguró la Planta de Palmito de San Isidro en Shinahota

Procesadoras de Palmito de Shinahota e Ivirgarzama, -administradas por Insumos Bolivia-, fue la República Bolivariana de Venezuela, en el marco del acuerdo firmado entre Insumos Bolivia-SUVINCA.

Una vez suscritos los compromisos y realizados los ajustes en el Plan de Producción, se inició la gestión con el procesamiento del palmito que requirió de un procedimiento de estandarización: desde la materia prima (tallos de palmito) hasta el tipo de lata (formato de ½ y 1 Kilogramo).

La primera exportación a Venezuela comenzó a ser despachada el 26 de agosto de 2011, a la empresa Density International 2024 C.A., consistente en 20.400 cajas de palmito, por un valor de 3.5 millones de bolivianos.

Pero las negociaciones continuaron para garantizar este mercado para el palmito. En este marco, el Embajador de Bolivia en Venezuela, Jorge Alvarado, tramitó la firma de un acuerdo, gestión que dio fruto en junio de 2012, cuando el Director General Ejecutivo de Insumos Bolivia, Oscar Sandy, suscribió un contrato con el Ministro del Poder Popular para la Alimentación de Venezuela, Carlos Osorio, en representación de la estatal Corporación de Abastecimiento



El Ministro del Poder Popular para la Alimentación de Venezuela firma acuerdo para la exportación de palmito con el Director General Ejecutivo de Insumos Bolivia



40 contenedores de palmito serán enviados a Venezuela en los siguientes meses



y Servicios Agrícolas S.A (LA CASA S.A.), en Caracas, para la exportación de 346,8 toneladas métricas de corazón de palmito enlatado, equivalentes a 28.900 cajas de 12 kilogramos.

Estos acuerdos y el trabajo del personal de Comercio Exterior de Insumos Bolivia, permitieron que en 2012 se concrete la exportación de 32.005 cajas de palmito entero y en trozos a Venezuela (Corporación Mercobag C.A. y LA CASA S.A.), por un valor de Bs 5.3 millones.

En 2013, el compromiso es la exportación de 76 mil cajas de palmito, lo que representa aproximadamente 40 contenedores.

Uruguay

En marzo de 2013, los ejecutivos de Insumos Bolivia concretaron la venta de las primeras cajas de palmito a Uruguay, a la compañía Nidera Uruguay S.A., empresa que es la principal distribuidora del producto en ese país, cuyos representantes realizaron el primer pedido luego de reconocer la exquisita calidad del palmito elaborado en las plantas de Insumos Bolivia. El cargamento partió a finales de marzo y se estima que la provisión sea constante.

Las exportaciones de palmito de Bolivia a Uruguay

representan \$us 1,7 millones al año y es el sexto destino de la producción del país. De allí la importancia para que Insumos Bolivia iniciara las negociaciones para abrir este mercado, con la contratación HAJNAL y CIA, por su experiencia en el mercado de Uruguay.

Argentina

Argentina es el principal destino para las exportaciones del Palmito procesado en Bolivia, las cuales suman 4 millones de dólares al año, llegando a cubrir sólo el 40% de la demanda de ese país, que asciende a \$us 10 millones por gestión. Es más, con un mercado exigente y en constante crecimiento, Argentina podría absorber todas las exportaciones de palmito del país.

Por esta razón, Insumos Bolivia inició los contactos con tres de las principales empresas importadoras de palmito en el vecino país: Bavosi S.A., Dos Santos Pereira y Cia C.A. e Internacional de Productos S.A., además de una de las principales distribuidoras Marolio SA. En todos los casos ya se iniciaron los registros de marcas para que en los siguientes meses comience la exportación hacia Argentina del producto elaborado por las plantas estatales.



El palmito es envasado siguiendo normas internacionales



El palmito es cuidadosamente seleccionado

EXPORTACIONES DE PALMITO

a julio de 2013

GESTIÓN	PAÍS DE DESTINO	CLIENTE	PRODUCTO	TIPO DE ENVASE	SHINAHOTA		IVIRGARZAMA*	
					CAJAS	MONTO EN Bs.	CAJAS	MONTO EN Bs.
2011	Venezuela	Density International C.A.	Palmito Entero	Lata de 1 Kg	13.600	2.366.400,00		
	Venezuela	Density International C.A.	Palmito Entero	Lata de 1/2 Kg	6.800	1.183.200,00		
	Subtotal 2011				20.400	3.549.600,00		
2012	Australia	International New Market	Palmito Entero	Lata de 1 Kg	4	695,12		
	Australia	International New Market	Palmito Entero	Lata de 1/2 Kg	4	718,27		
	Australia	International New Market	Palmito Rodaja	Lata de 1 Kg	2	287,31		
	Venezuela	LA CASA S.A.	Palmito Entero	Lata de 1 Kg	12.700	2.147.952,63		
	Venezuela	LA CASA S.A.	Palmito Entero	Lata de 1/2 Kg	8.235	1.461.518,33		
	Venezuela	LA CASA S.A.	Palmito Trozo	Lata de 1 Kg	9.370	1.402.129,37		
	Venezuela	Corporación Mercobag C.A.	Palmito Entero	Lata de 1 Kg	1.700	295.800,00		
	Subtotal 2011				32.015	5.309.101,03		
2013	Venezuela	Density International C.A.	Palmito Entero	Lata de 1 Kg	1.900	325.850,00		
	Venezuela	Density International C.A.	Palmito Entero	Lata de 1/2 Kg	1.890	324.135,00		
	Venezuela	Corporación Mercobag C.A.	Palmito Entero	Lata de 1 Kg	2.707	464.250,50	693	118.849,50
	Uruguay	Nidera Uruguay S.A.	Palmito Entero	Lata de 1 Kg	250	44.109,80	950	167.617,24
	Uruguay	Nidera Uruguay S.A.	Palmito Entero	Lata de 1/2 Kg	400	73.319,68		
	Uruguay	Nidera Uruguay S.A.	Palmito Rodaja	Lata de 1 Kg	502	55.306,14	298	32.831,14
	Subtotal 2013				7.649	1.286.971,12	1.941	319.297,88
TOTAL					60.064	10.145.672,15	1.941	319.297,88

* La Planta Libertad de Ivirgarzama inició operaciones el 25 de diciembre de 2012



35.621
prendas confeccionadas
en las plantas de Insumos
Bolivia son exportadas

“La exportación de textiles garantiza una fuente de trabajo digna y estable para los empleados de las plantas textiles implementadas en la Amazonía Boliviana, en la que mayormente trabajan mujeres que son madres de familia”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

En 2010, 13.621 prendas, entre polos y poleras, confeccionadas por el personal capacitado de las Plantas Textileras, fueron exportadas a Venezuela, por un valor de \$us 56.147. Esta primera operación para la exportación de textiles con valor agregado se la realizó bajo los principios de complementariedad inmersos en la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América-Tratado de Comercio de los Pueblos (ALBA-TCP) y el acuerdo firmado entre la estatal Insumos Bolivia y Suministros Venezolanos Industriales C.A. (SUVINCA).

Gracias a las constantes capacitaciones al personal



Operaria de la Planta de Riberalta trabaja en la confección de poleras

para lograr mano de obra altamente calificada y un producto que reúna los estándares necesarios para satisfacer las exigencias de los clientes en Venezuela (los controles de calidad son estrictos), es que en 2013 se firmó un nuevo acuerdo con empresas de Venezuela para la exportación de 22.000 unidades. El pago para esta operación será a través del mecanismo SUCRE, la moneda vigente en el ALBA.

En este caso, los compradores son Inversiones Swayze C.A. y Distribuidora Ventaven C.A., empresas dedicadas al rubro textil.

El pedido incluye vestuarios para varones consistente en poleras cuello redondo y en V; para mujeres, poleras cuello redondo y cuello en V, blusa en Rib y blusa lycra.

Las prendas de Insumos Bolivia que son distribuidas en el mercado venezolano tienen la ventaja de tener un precio accesible y una confección esmerada.

De a poco se consolidan las oportunidades de negocios para la Planta de Confecciones de Textiles de Riberalta. La exportación de su producción garantiza la estabilidad laboral de 45 mujeres ex zafreras, quienes encontraron en esta actividad el respaldo necesario para labrarse un mejor futuro.



El SUCRE (Sistema Unitario de Compensación Regional) es una moneda virtual a nivel de bancos centrales, que los países del ALBA acordaron adoptar en 2008. Cumple un papel de unidad de cuenta común para el registro de las operaciones comerciales entre los países miembros.





EXPORTACIÓN DE TEXTILES A VENEZUELA

**Producto**

Detalle: Polera cuello redondo, con algodón peinado de 160 gr/m2, varios colores

Cantidad

5.000

Cliente

Inversiones Swayze C.A.

Información

TELA 100% ALGODÓN

Colores

Varios colores

**Producto**

Polera cuello en V, con algodón peinado de 160 gr/m2, varios colores

Cantidad

5.000

Cliente

Inversiones Swayze C.A.

Información

TELA 100% ALGODÓN

Colores

Varios colores

**Producto**

Detalle: Polera cuello redondo, con algodón peinado de 160 gr/m2, varios colores

Cantidad

3.000

Cliente

Distribuidora Ventaven C.A.

Información

TELA 100% ALGODÓN

Colores

Varios colores

**Producto**

Detalle: Polera cuello en V, con algodón peinado de 160 gr/m2, varios colores

Cantidad

3.000

Cliente

Distribuidora Ventaven C.A.

Información

TELA 100% ALGODÓN

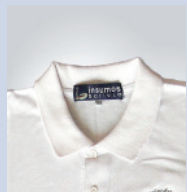
Colores

Varios colores



EXPORTACIÓN DE TEXTILES A VENEZUELA

	Producto Detalle: Blusa en Rib Cantidad 5.000 Cliente Inversiones Swayze C.A. Información TELA 100% ALGODÓN Colores Varios colores		Producto Detalle: Blusa lycra C/V Cantidad 3.000 Cliente Distribuidora Ventaven C.A. Información TELA 95%ALGODON-5%ELASTANO Colores Varios colores		
					

	Producto Detalle: Chemise tipo polo manga corta, pique 200 g/m2 Cantidad 13.000 Cliente Venezuela Información TELA 100% ALGODÓN Colores Varios colores	
		

EXPORTACIONES DE TEXTILES

GESTIÓN	CLIENTE	Nº PRENDAS DE VESTIR	MONTO Bs.
2010	SUVINCA - VENEZUELA	13.621	390.781,00
TOTAL GESTIÓN 2012		13.621	390.781,00
2013	INVERSIONES SWAYZE C.A.	10.000	467.078,64
	DISTRIBUIDORA VENTAVEN C.A.	12.000	516.601,82
TOTAL GESTIÓN 2013		22.000	983.680,46
TOTAL		35.621	1.374.461,46

*Adquisición y Provisión
de maquinaria e insumos estratégicos
de alto impacto para el sector productivo*



de parte
pueblo japonés

COOPERACION
BOLIVIA-JAPÓN
2007

PAÑO DE FABRICACION:
JULIO, 2008

ACION S

UNICA D

ION PR

PTO



101.241
hectáreas de alimentos
se sembraron con el
fertilizante distribuido
por Insumos Bolivia

“Allá donde haya especulación, donde haya gente que quiera abusar del campesino, del productor, el Estado va a intervenir para impedir que los pequeños productores sean engañados y chantajeados con la especulación de los insumos”.

Álvaro García Linera
Vicepresidente del Estado Plurinacional de Bolivia
Tarija, 19 de abril de 2009

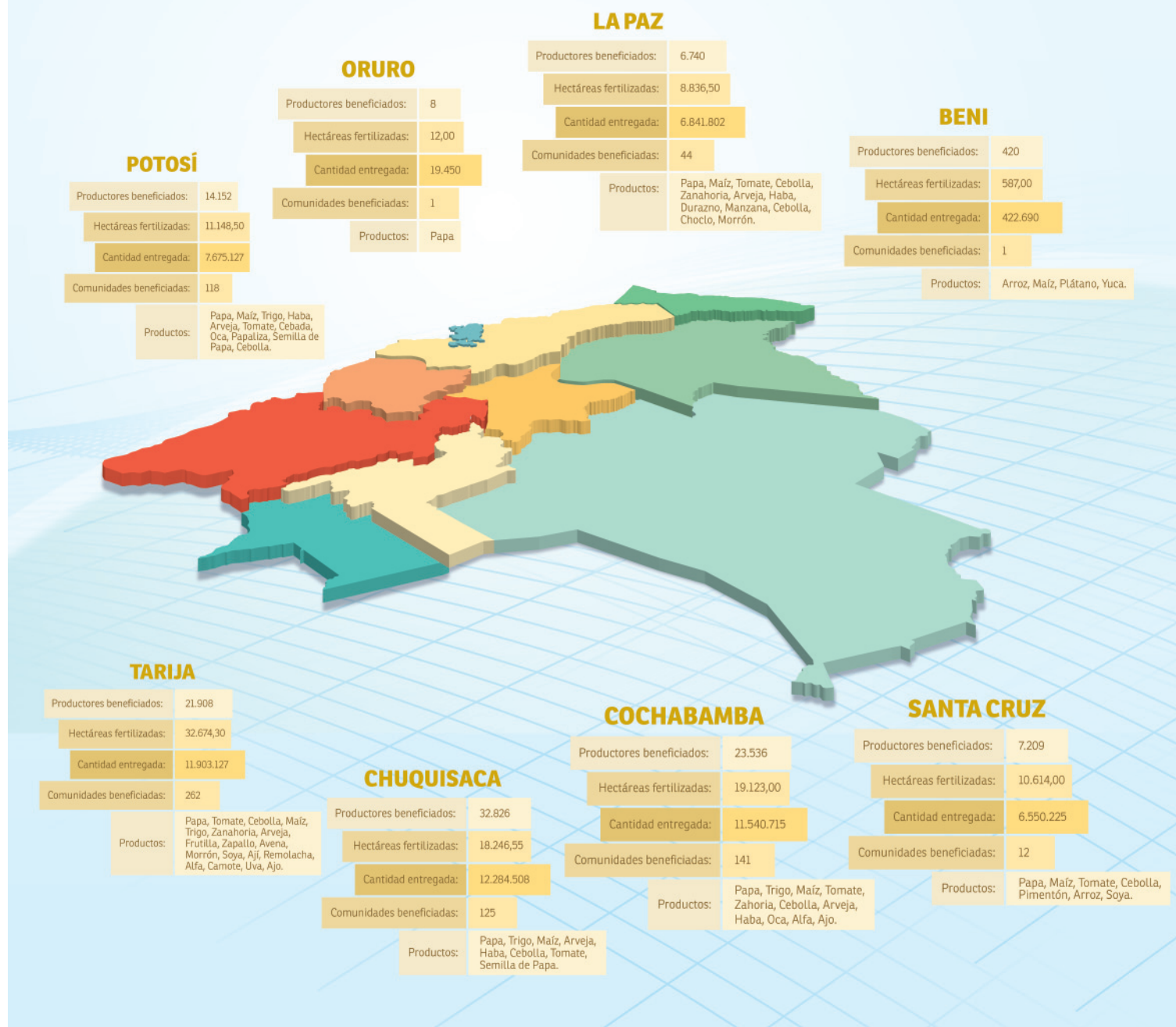
El modelo económico neoliberal, depredador de los recursos naturales, tuvo como principal beneficiario a los grandes productores, en detrimento del pequeño agricultor. Este grupo privilegiado podía acceder a créditos y otros beneficios, mientras que este último vivía sometido a un sistema que lo iba estrangulando de a poco.

Con la llegada del Presidente Evo Morales al Gobierno en 2006, se perfila un nuevo modelo económico que entre otros principios, propone la economía plural que rescata al pequeño agricultor como reserva estratégica en la producción de alimentos para el mercado interno frente al



Vicepresidente Álvaro García Linera durante la entrega de fertilizantes en Tarija

DISTRIBUCIÓN DE FERTILIZANTE a julio de 2013





gran productor que prioriza la exportación.

Para fortalecer a este sector, se diseñan líneas de apoyo con la cooperación de países amigos, con quienes existe una relación basada en la complementariedad, países que brindan una ayuda excepcional en este campo.

En 2008, en el marco de Convenios Bilaterales firmados entre el Gobierno de Bolivia y el Gobierno del Japón, se da continuidad al programa de Cooperación para el aumento de la Producción de Alimentos, conocido como 2KR, cuya ejecución es responsabilidad de Insumos Bolivia, que asume el compromiso de importar y distribuir fertilizantes que contribuyan a producir alimentos para la familia boliviana.

La importación de este producto estratégico permite generar mejores condiciones para los pequeños productores y, principalmente, permite romper las cadenas de intermediación y los monopolios conformados por los importadores que fijaban precios elevados para este insumo agrícola. Al no tener los recursos suficientes, el pequeño productor terminaba por comprometer su futura cosecha como garantía y pagando intereses elevados.

Esta cadena fue rota con la implementación de este pro-



La importación y distribución directa de fertilizantes que realiza Insumos Bolivia permite generar mejores condiciones de producción para los pequeños agricultores y, principalmente, permite romper las cadenas de intermediación y los monopolios conformados por los importadores que fijaban precios elevados para este insumo agrícola. Así Insumos Bolivia contribuye a garantizar que los agricultores siembren alimentos para la familia boliviana.



grama a cargo de Insumos Bolivia, que importó directamente un fertilizante de calidad y lo comercializó a un 10% por debajo del precio de mercado vigente.

Para acceder al producto, el pequeño agricultor debe pertenecer a una organización social que esté reconocida, como por ejemplo las federaciones de campesinos departamentales, las que acreditan la condición de pequeño productor del beneficiario y además ejercen control social para que el producto no sea desviado al mercado negro.

La calidad del insumo entregado contribuyó a mejorar la producción de aquellos que adquirieron el fertilizante, lo que quedó sentado en las tres encuestas realizadas entre nuestros beneficiarios las gestiones 2011, 2012 y 2013.

A nivel nacional, aproximadamente 106.799 pequeños productores de 704 comunidades se beneficiaron con la compra de 57.2 millones de kilos de fertilizante para la siembra de 101.241 hectáreas.

Los fertilizantes distribuidos cumplen con la normativa sanitaria nacional y están certificados para su uso en la producción de papa, cebolla, arroz, cebada, maíz, quinua, trigo, plátano, durazno, mandarina, naranja, piña, uva, algodón, girasol, maní, soya, entre otros.





2.145.617

bolsas de cemento para
afianzar al sector de la
construcción

“El nuevo modelo de desarrollo encabezado por el Presidente Morales, ha generado un expectante crecimiento de la economía que impulsó al sector de la construcción, impulso que las industrias cementeras no acompañaron. Por esta razón, Insumos Bolivia apoya a este sector con la importación de cemento de calidad para mantener ese crecimiento.”

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

En 2010, Insumos Bolivia inició la importación de cemento para cubrir la fisura que se registró entre el incremento de la demanda y la escasa oferta de la industria cementera del país, lo que derivó en un proceso de especulación. Grandes filas acompañaban los precios elevados de un mercado negro que nació casi de inmediato. Este periodo de escasez amenazaba con paralizar al sector de la construcción.

Este desequilibrio se inició en el eje central donde se registró el mayor déficit y se extendió rápidamente al resto del país. Esto, sumado a la estacionalidad de la demanda, más dinámica entre abril



El cemento llegó en septiembre de 2010 a los almacenes de Insumos Bolivia

y diciembre, llegó a una fase crítica en agosto de 2010, con un monopolio cuya capacidad de producción no abastecía a la demanda.

El Gobierno Nacional promulgó el DS 643, el 22 de septiembre de 2010, que autoriza la creación de un fideicomiso entre el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural (fideicomitante) y el Banco Unión S.A. (fiduciario), administrado por Insumos Bolivia, destinado a la compra, importación, transporte, almacenaje, administración y comercialización de cemento portland.

Insumos Bolivia realizó una previa comparación de precios en la región y la mejor opción era (y aún lo es) el producto ofertado por Yura S.A., empresa perteneciente al Grupo Gloria de Perú, por sus características y la cercanía de la planta (Arequipa), lo que viabilizaba la pronta llegada del producto. El cemento ofertado, de Tipo Portland Puzolánico Tipo IP, fabricado bajo estándares internacionales de calidad, como la norma NTP 334-090 y la ASTM C-595, equivalentes a la Norma Boliviana NB 011, es de alta resistencia y elevada durabilidad en el mercado de la construcción.

La venta comenzó en el departamento de La Paz, en dos puntos habilitados, uno en El Alto y otro en La Paz; para



La venta de cemento en Trinidad se inició con puntos móviles



Grandes empresas constructoras confiaron en el cemento distribuido por Insumos Bolivia



evitar que el producto sea re-
vendido en el mercado, los
beneficiarios firmaron un do-
cumento por el cual autorizan
a Insumos Bolivia el inicio de
procesos legales en caso de
que el cemento sea desviado.

Pero el trabajo de la entidad
estatal no se limitó a la pro-
visión, sino que para garan-
tizar la calidad del producto
y su correcta utilización, fa-
cilitó la llegada de un expe-
rto desde el vecino país, quien
brindó talleres a los cons-
tructores, lo que contribuyó
al éxito en la aplicación del
cemento importado.

Paulatinamente, la venta
se extendió a los diferentes
departamentos afectados,
beneficiando al sector de la
construcción, estabilizando
la oferta del producto y por
consiguiente el precio.

Este proceso continuará, de-
bido al crecimiento de la in-
versión que realizan el sector
público y privado en la cons-
trucción y en tanto las em-
presas del país incrementen
la oferta de cemento.



En la zona Las Rosas de El Alto una estación de servicio fue contruida con cemento Yura



Frente a la escasez, se inauguró un punto de venta en Beni

IMPORTACIÓN DE CEMENTO (2010-2013)

GESTIÓN	BOLSAS
2010	117.568
2011	853.848
2012	865.888
2013	323.370
TOTAL	2.160.674

VENTAS DE CEMENTO (2010-2013)

GESTIÓN	VENTAS				
	LPZ	SCZ	CBBA	OTROS	TOTAL
2010	72.604	26.000	6.925	-	105.529
2011	485.269	118.465	216.970	15.350	836.054
2012	448.138	220.802	185.683	29.840	884.463
2013	146.711	90.055	67.962	14.843	319.571
TOTAL	1.152.722	455.322	477.540	60.033	2.145.617



El crecimiento del sector de la construcción en Santa Cruz demandó una mayor provisión de cemento que no pudo ser cubierta por las empresas nacionales. La escasez fue superada gracias al accionar de Insumos Bolivia que distribuyó cemento en puntos móviles en distintos barrios.





97.569.385

millones de bolivianos
invertidos en la compra de
maquinaria

“Es una alegría cuando hay resultados. Es una enorme satisfacción para las autoridades ver la llegada de maquinaria. Sería bueno que de acá a un tiempo se inaugure caminos pavimentados hechos con esta maquinaria o la apertura de nuevos caminos. Esa es otra alegría complementaria a la dotación de equipos camineros: la apertura de caminos que permitan resolver esa demanda de caminos, demanda a veces largamente esperadas en las áreas rurales”

*Presidente Evo Morales
Presidente del Estado Plurinacional
Entrega de Maquinaria al SEDCAM
Chquisaca, 4 de marzo de 2011*

La falta de maquinaria es un escollo al momento de ejecutar proyectos de desarrollo local. Más aún cuando se trata de entidades estatales totalmente desprovistas de equipos para enfrentar programas que permitan avanzar, por ejemplo en la apertura de caminos.

Cambiar estructuralmente estos vacíos dejados por un modelo económico que dismanteló el aparato estatal requería de suficientes recursos. En este aspecto, la Cooperación del Gobierno de Japón fue trascendental en el caso del Programa de Donación, conocido como Non Project Grant Aid, que equipó con maquinaria a



Frente a la escasez, se inauguró un punto de venta en Beni

MUNICIPIOS Y ENTIDADES BENEFICIADAS CON LA COMPRA DE MAQUINARIA

DONACIÓN	INSTITUCIÓN	DETALLE	FINANCIAMIENTO \$us.	FINANCIAMIENTO Bs.	MONETIZADO \$us.
NPGA (2007)	Prefectura de Oruro	9 Motoniveladoras	4.439.150,4	30.896.486,85	4.439.150,41
		5 Cargadores frontales			
		3 Tractores de Oruga			
		2 Excavadoras			
		9 Volquetas			
		1 Camión Trailer			
		1 Camión de mantenimiento			
		Repuestos para 2 años			
	Prefectura de La Paz	1 Cargador frontal de 1.70m3	994.896,96	6.924.482,84	995.775,49
		2 Motoniveladoras			
		2 Excavadoras			
		2 Cargadores frontales de 3 m3l			
	Prefectura de Pando	1 Tractor Oruga	797.997,45	5.554.062,25	797.997,46
		1 Motoniveladora			
		1 Retroexcavadora			
		2 Vibro compactadoras			
		1 Cargador Frontal			
	Alcaldía de Sucre	2 Tractores a Oruga	1.522.681,57	10.597.863,73	1.522.418,10
		1 Motoniveladora			
		1 Cargador Frontal			
		2 Camiones			
		1 Compresor de aire			
		1 Camión Cisterna P310 a diesel			
		1 Volqueta P420			
		1 Vibrocompactadora			
		Repuestos para 2 años			
	Industrias Lácteas Valle Alto	Maquinaria UHT	386.030,58	2.686.772,84	386.030,59
	La Papelera	Papel	1.450.772,00	10.097.373,12	1.441.950,23
NPGA 2009 (AFJ)	SEDCAM - Chuquisaca	10 Volquetas	3.540.951,69	24.645.023,76	3.540.951,69
		2 Palas cargadoras			
		3 Motoniveladoras			
		1 Retroexcavadora			
		4 Tractores			
	Municipio de Padilla	1 Motoniveladora	587.217,56	4.087.034,22	587.217,56
		1 Tractor Oruga			
	Municipio de Icla	1 Tractor Oruga	298.891,60	2.080.285,54	185.275,12
TOTAL			14.018.589,82	97.569.385,15	13.896.766,65

prefecturas (hoy gobernaciones), alcaldías y emprendimientos privados.

Se invirtió Bs 97.569.385,15 (\$us 14.018.589,82) en ocho proyectos que dotó con maquinaria para la apertura y mantenimiento de caminos y el socorro de sus pobladores frente a desastres naturales. Los beneficiarios fueron: Prefecturas de Oruro, La Paz y Pando, Alcaldía de Sucre, Servicio Departamental de Caminos - Chuquisaca, Municipios de Padilla e Icla. Además de Industrias Lácteas Valle Alto y La Papelera.

La incursión de Insumos Bolivia en la importación de equipos permitió que el personal de la institución desarrolle capacidades en un área completamente ajena al trabajo regular de la administración pública. La calidad de los procedimientos empleados en estas importaciones y otras que lleva adelante, fue validada con la obtención de la Certificación de Calidad ISO 9001:2008, para los procesos de importación, lo que se convierte en un logro excepcional.

Esto implica que por primera vez se tiene dentro del aparato estatal una entidad que posee los conocimientos y la experiencia para la importación de equipos, que son de óptima calidad, bajo parámetros de excelencia.



El 22 de octubre de 2008, en la Plaza Murillo de La Paz, Insumos Bolivia realizó la dotación de maquinaria a la entonces Prefectura de La Paz por un valor de \$us 994.896,96. El Presidente Evo Morales destacó la entrega y realizó la verificación del buen funcionamiento de una de las motoniveladoras.





Seis equipos necesarios para la apertura de caminos fueron entregados a la ex Prefectura de Pando (hoy Gobierno Autónomo Departamental de Pando). La dotación fue realizada el 24 de octubre de 2008 y alcanzó un valor de \$us 797.997,45. En las imágenes se aprecia la motoniveladora y retroexcavadora.





El Presidente Evo Morales realizó la entrega de maquinaria al Servicio Departamental de Caminos de Chuquisaca el 4 de marzo de 2011. En la ocasión pidió a los beneficiarios cuidar los equipos y que los mismos sirvan para la apertura de nuevos caminos o para el mejoramiento de los ya existentes.





Los equipos entregados son 10 volquetas, 2 palas cargadoras, 3 motoniveladoras, 1 retroexcavadora y 4 tractores, valuados en Bs 3.5 millones. La población de Chuquisaca expresó su agradecimiento con emotivos carteles que demostraban el cariño que sienten por el Presidente Evo Morales





El Municipio de Padilla, distante a 187 Km de Sucre, fue beneficiado con la entrega de una motoniveladora y un tractor oruga, equipos que alcanzan un valor de Bs 587.217,56. La entrega fue realizada por el Director General Ejecutivo de Insumos Bolivia, Oscar Sandy Rojas, el 3 de marzo de 2012



Apoyo a la iniciativa lechera

A través de este programa, Insumos Bolivia financió la adquisición de maquinaria UHT, por un valor de \$us 386.030,59, a la Cooperativa Integral de Servicio de Cochabamba Ltda., organización que agrupa a 4.500 familias de pequeños productores campesinos del Valle Alto (Punata), que desarrolló el proyecto denominado Industrias Lácteas del Valle Alto (ILVA).

El 8 de marzo de 2007, en ocasión de la visita del Presidente del Estado Plurinacional de Bolivia, Evo Morales, al Emperador del Japón, Akihito, y al Primer Ministro de ese país, Sr. Shinzo Abe, el Gobierno Nacional gestionó una línea de financiamiento con condiciones ventajosas para apoyar a pequeñas unidades productivas. Con cargo a estos recursos, ILVA accedió a financiamiento para la compra de maquinaria UHT.

Para entonces, ILVA procesaba 12.200 litros de leche al día y distribuía sus productos entre los mercados de Cochabamba y La Paz, además de ser parte del desayuno escolar de las poblaciones del Valle Alto. Con la implementación del proyecto incrementó su producción a cerca de 100.000 litros por día.



Los recursos del Programa de Donación Non Project Grant Aid también beneficiaron los emprendimientos de cooperativas, tal es el caso de ILVA que recibió recursos para la compra e instalación de maquinaria UHT. En el acto de inauguración, realizado el 23 de noviembre de 2009, estuvo el Presidente Evo Morales





115.102

kilos de adhesivo
impulsaron la producción
artesanal en cuero

“Existen sectores productivos históricamente abandonados por el Gobierno. Los artesanos hasta hoy no encontraron en el viejo Estado el apoyo necesario para impulsar al sector. Insumos Bolivia, por instrucción del Gobierno Nacional, y con el apoyo del Gobierno del Japón, importó y distribuyó adhesivos para beneficiar a los artesanos en cuero”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

En 2009, un grupo de micro y pequeños empresarios dedicados a trabajar con cuero acudió hasta las autoridades de Gobierno, porque uno de los insumos necesarios en la fabricación de zapatos y otros artículos en cuero, el adhesivo, era importado por una sola empresa que monopolizaba el mercado y fijaba precios especulativos, que atentaban contra la economía del sector.

El Gobierno Nacional tomó la determinación de instruir a Insumos Bolivia la importación de clefa Kisafix-260 (de 14 kg y 3 kg) y PVC 150 (de 14kg), toda vez que uno de los objetivos estratégicos de la entidad pública



El entonces Embajador del Japón participó de la entrega del adhesivo a los productores

es: “contribuir a mejorar el acceso a insumos necesarios para la producción a precios razonables que fomenten la producción y productividad nacional”.

La adquisición fue realizada en cumplimiento a las condiciones establecidas en las Notas Reversales (bien elegible) y de la Resolución Biministerial 07 (19-06-2009), luego de que se hiciera oficial ante el Gobierno Nacional el requerimiento de la Federación Departamental de la Micro y Pequeña Empresa, FEDEMyPE, que congrega a los artesanos en cuero.

Las principales asociaciones beneficiadas fueron: Asociación de Fabricantes de Calzados y Ramas Afines, AS.FA.CAL.RA, Asociación de Microempresarios Confeccionistas en Cuero, AME-CEC, Asociación de Productores en Calzados Viajeros al Interior y al Exterior, APRO-CALVIE y la Asociación de Productores de Artículo de Cuero y Calzados, APACC.

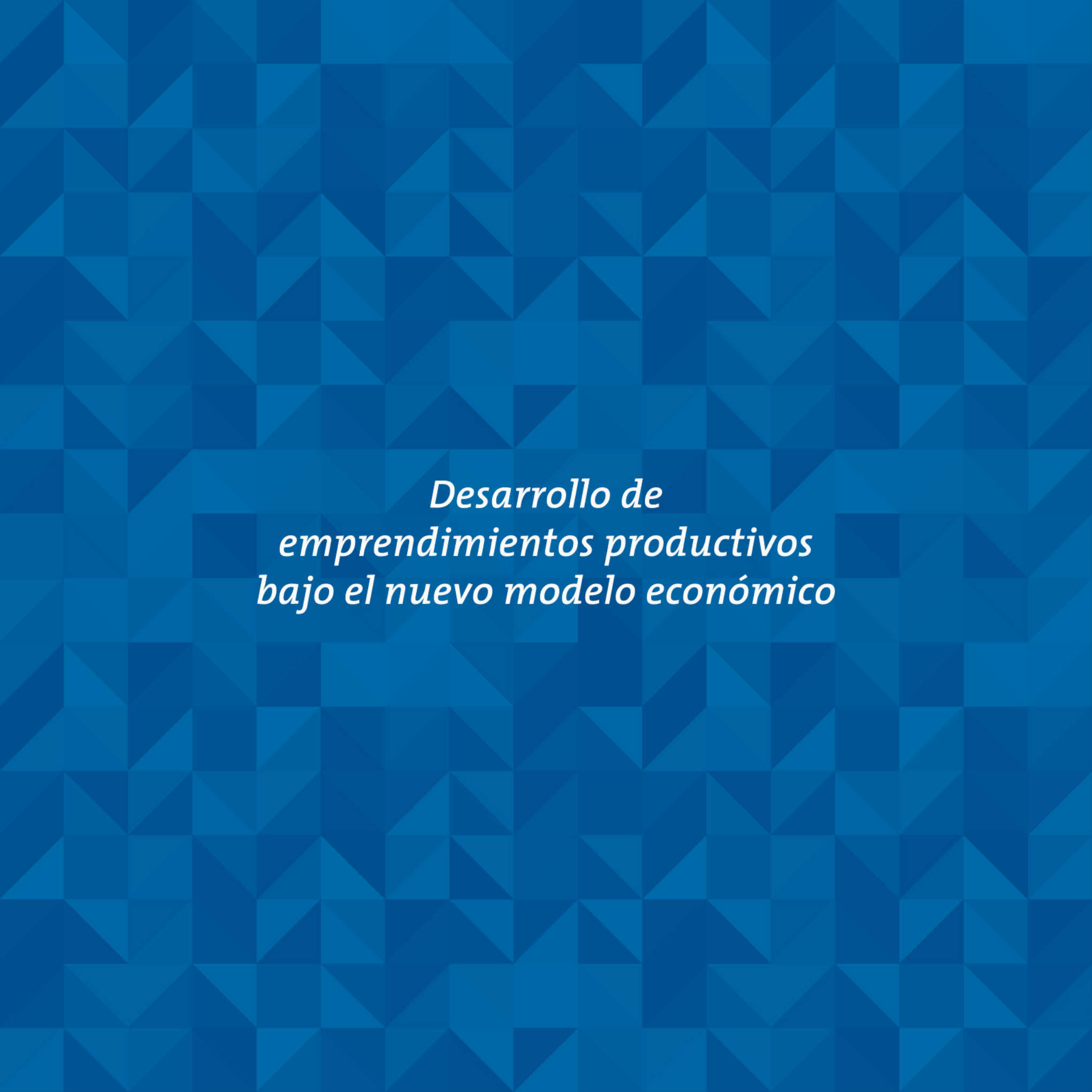
La intervención de Insumos Bolivia, que alcanzó también la comercialización, permitió romper con el monopolio existente y que el sector beneficiario accediera a un producto de calidad a un precio justo. Con el precio regulado en el mercado, la entidad estatal dio un paso al costado.



Insumos Bolivia llevó adelante cursos de capacitación entre las asociaciones beneficiarias, con el objetivo de mejorar las capacidades de los artesanos en el manejo de adhesivos y procedimientos de pegado. Dos expertos llegaron desde Brasil, quienes dieron un taller a 135 productores, quienes optimizaron sus técnicas de trabajo en cuero.

IMPORTACIÓN DE CLEFA Y PVC

PROGRAMA	PRODUCTO	ENVASE	CANTIDAD	INVERSIÓN	BENEFICIARIOS
NPGA 2007	Clefa 260	Latas de 14 Kg.	2.020,00	663.581,00	530
	PVC 150	Latas de 14 Kg.	970,00	318.230,00	356
NPGA 2009	Clefa 260	Latas de 14 Kg.	1.744,00	676.260,00	494
	Clefa 260	Latas de 3 Kg.	11.058,00	987.528,00	826
	PVC 150	Latas de 14 Kg.	1.118,00	435.630,00	395

The background of the slide is a solid blue color with a subtle, repeating geometric pattern of triangles and squares, creating a textured effect.

*Desarrollo de
emprendimientos productivos
bajo el nuevo modelo económico*



INSUMOS BOLIVIA



7.979.323

tallos de palmito
procesados en nuestras
plantas del Trópico de
Cochabamba

“Nuestra obligación como Gobierno es como dar valor agregado, estamos en eso, ya tenemos una planta de palmito en San Isidro... Antes nos pagaban 20 centavos el cogollo, ahora los privados están pagando un boliviano de forma anticipada, ¿será una competencia?, he estado presente ahí y los privados tienen que competir también. Se ha mejorado bastante y ustedes conocen muy bien los productores de palmito”.

Evo Morales
Presidente del Estado Plurinacional
Inauguración de la Planta Procesadora de Palmito de
Ivirgarzama
Ivirgarzama, 25 de diciembre de 2013

El Plan Nacional de Desarrollo, en el pilar Bolivia Productiva, contempla la transformación de la estructura agraria, proceso que pasa por favorecer el desarrollo de innovaciones tecnológicas, ampliar el acceso al financiamiento, dinamizar los mercados de productos agropecuarios y la inserción en nuevos mercados, entre otros, pero principalmente plantea construir mejores condiciones de desarrollo para los productores.

En este marco, el Gobierno Nacional invirtió en la construcción de dos plantas de Palmito en el Trópico de Cochabamba para favorecer



a los agricultores dedicados a este rubro, quienes percibían una paga muy pobre por su producción, que en contraposición era comercializada a buenos precios en el mercado exterior por empresarios privados.

La primera planta implementada fue la de Shinahota. En noviembre de 2009 y a solicitud del Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural, Insumos Bolivia se hace cargo y ejecuta las obras complementarias para asegurar el funcionamiento de la Planta Procesadora de Palmito de San Isidro, ubicada en el municipio de Shinahota.

Con las obras complementarias concluidas, se firmó un “Convenio Específico de Financiamiento y Coordinación Interinstitucional para la Puesta en Marcha de la Planta Procesadora de Palmito de Shinahota”, suscrito entre el Ministerio de Desarrollo Rural y Tierras, el Viceministerio de Coca y Desarrollo Integral, el Fondo Nacional de Desarrollo Alternativo e Insumos Bolivia.

Este convenio se efectivizó con el gestionamiento del financiamiento para el capital de operaciones, contratación de personal y establecimiento de sistemas para el acopio de materia prima con la finalidad de estandarizar la modalidad de trabajo del proceso pro-



ÍNDICE DE PRODUCCIÓN DE LA PLANTA DE PALMITO DE SAN ISIDRO - SHINAHOTA a julio de 2013

TIPO DE PRODUCTO	ENTERO		RODAJAS Latas de 1 Kg	TROZOS Latas de 1 Kg
	Latas de 1 Kg	Latas 1/2 Kg		
2010	58.997		8.004	8.000
2011	131.528	331.819	53.886	65.421
2012	243.714	251.183	69.366	94.244
2013	185.645	2.734	35.641	117.520
TOTAL	619.884	585.736	166.897	285.185

ÍNDICE DE PRODUCCIÓN DE LA PLANTA DE PALMITO LIBERTAD - IVIRGARZAMA a julio de 2013

TIPO DE PRODUCTO	ENTERO		RODAJAS Latas de 1 Kg	TROZOS Latas de 1 Kg
	Latas de 1 Kg.	Latas de 1/2 Kg.		
2013*	160.712		30.200	110.405
TOTAL	160.712		30.200	110.405

* La planta fue inaugurada el 25 de diciembre de 2012.



ductivo, orientado principalmente hacia un mercado de exportación.

El Presidente Evo Morales inauguró la planta el 26 de septiembre de 2010. La misma requirió una inversión de Bs 11.4 millones, en infraestructura, maquinaria, equipamiento y capital de operaciones.

La segunda planta está en Ivirgarzama y fue construida con financiamiento de la Embajada de la República Bolivariana de Venezuela, a través del programa “Bolivia Cambia, Evo Cumple”, para la compra de la maquinaria y las obras civiles. El Municipio de Puerto Villarroel contribuyó con la dotación del terreno, la implementación de las obras complementarias para el acondicionamiento de los accesos y el muro perimetral. El capital de operaciones fue gestionado por Insumos Bolivia y alcanza a Bs. 15.5 millones.

La Planta Procesadora de Palmito Libertad de Ivirgarzama fue inaugurada por el Presidente Evo Morales el 25 de diciembre de 2012.

El funcionamiento de las plantas consiguió el objetivo de generar mejores condiciones para los palmicultores, al subir el precio del tallo de 0.60 ctvs a Bs 1.10, beneficiando a 3.000 familias del Trópico de Cochabamba.



Palmito en trozos listo para ser sellado y etiquetado

TALLOS DE PALMITO PROCESADOS EN LAS PLANTAS

GESTIÓN	SHINAHOTA				IVIRGARZAMA*
	2010	2011	2012	2013	2013
ENERO	-		136.878	111.057	78.800
FEBRERO	-	3.048	179.424	218.759	186.536
MARZO	-	146.976	217.614	200.366	237.166
ABRIL	-	171.227	224.303	264.579	216.031
MAYO	-	68.363	222.043	260.567	245.514
JUNIO	-	266.158	238.806	238.905	232.534
JULIO	-	297.332	186.357	256.927	247.928
AGOSTO	-	260.604	270.225	-	-
SEPTIEMBRE	83.755		231.273	-	-
OCTUBRE	83.756	138.120	182.898	-	-
NOVIEMBRE	83.756	162.499	126.150	-	-
DICIEMBRE	83.756	177.352	132.403	-	-
SUBTOTALES	335.023	1.691.679	2.348.374	1.551.160	1.444.509
TOTAL	7.370.745,00				

* La planta fue inaugurada el 25 de diciembre de 2012.

COMERCIALIZACIÓN DE PALMITO EN EL MERCADO INTERNO

a julio de 2013

GESTION	DESTINO	PRODUCTO	ENVASE	SHINAHOTA		IVIRGARZAMA*	
				CAJAS	MONTO EN Bs	CAJAS	MONTO EN Bs
2011	Mercado Abierto	Palmito entero	Latas de 1 Kg	27,67	4.697,88		
	Mercado Abierto	Palmito entero	Latas de 1/2 Kg	2,00	240,00		
	Mercado Abierto	Palmito en rodajas	Latas de 1 Kg	400,00	41.760,00		
	OTROS	Palmito entero	Latas de 1 Kg	1,25			
	Subtotales			430,92	46.697,88		
2012	FPS	Palmito entero	Latas de 1/2 Kg	480,00	115.200,00		
	Subsidio	Palmito entero	Latas de 1 Kg	3.957,92	712.425,00		
	Subsidio	Palmito en rodajas	Latas de 1 Kg	6.893,33	1.240.800,00		
	Subsidio	Palmito en trozos	Latas de 1 Kg	2.022,00	363.960,00		
	Mercado Abierto	Palmito entero	Latas de 1 Kg	21,17	3.766,00		
	Mercado Abierto	Palmito entero	Latas de 1/2 Kg	15,79	2.945,00		
	Mercado Abierto	Palmito en rodajas	Latas de 1 Kg	12,75	2.168,00		
	Mercado Abierto	Palmito en trozos	Latas de 1 Kg	14,04	2.407,00		
	Otros	Palmito entero	Latas de 1 Kg	3,75			
	Otros	Palmito en rodajas	Latas de 1 Kg	1,25			
	Subtotales			13.422,00	2.443.671,00		
2013	FPS	Palmito entero	Latas de 1/2 Kg	899,50	215.880,00		
	Subsidio	Palmito entero	Latas de 1 Kg	6.316,25	1.136.925,00	2.046,25	368.325,00
	Subsidio	Palmito en rodajas	Latas de 1 Kg	3.298,25	593.685,00		
	Subsidio	Palmito en trozos	Latas de 1 Kg	8.325,08	1.498.515,00	6.231,25	1.121.625,00
	Mercado Abierto	Palmito entero	Latas de 1 Kg	3,67	660,00	4,00	720,00
	Mercado Abierto	Palmito entero	Latas de 1/2 Kg	0,38	90,00		
	Otros	Palmito entero	Latas de 1 Kg	0,83		0,50	
	Otros	Palmito entero	Latas de 1/2 Kg	0,58			
	Otros	Palmito en rodajas	Latas de 1 Kg	1,50			
	Otros	Palmito en trozos	Latas de 1 Kg	1,00		0,67	
	Subtotales			18.847,04	3.445.755,00	8.282,67	1.490.670,00
TOTAL GENERAL				32.699,96	5.936.123,88	8.282,67	1.490.670,00

* La Planta Libertad de Ivirgarzama inició operaciones el 25 de diciembre de 2012



95.851
prendas confeccionadas
en las plantas textiles
de Insumos Bolivia

“Con la implementación de los centros textiles de Riberalta, el Gobierno impulsa el desarrollo productivo en la Amazonía, creando empleos dignos, al capacitar a ex zafreras que hoy son mano de obra calificada, lo que les permite acceder a mejores oportunidades económicas”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

En el marco de Programa de Desarrollo Productivo de la Amazonía, el Gobierno Nacional realizó talleres en las ciudades de Cobija y Riberalta en 2009, donde los pobladores de ambas regiones solicitaron en su mayoría proyectos orientados hacia el área textil, fundamentalmente en la confección de prendas de vestir.

Estas necesidades identificadas se cimentaron para apoyar y promover la creación de emprendimientos productivos con un alto componente de mano de obra, para generar fuentes de empleo digno que beneficien a la población económicamente más vulnerable.



Trabajadoras de Riberalta en pleno proceso de producción de polos



La implementación de los proyectos abarcó todo el proceso, desde el diseño de las plantas textiles, su implementación, la adquisición de equipos y maquinaria y la compra de mobiliario diseñado especialmente para la producción. Una vez concluida esta etapa, se procedió a la selección y capacitación de las y los operarios.

El 11 de octubre de 2009, se inauguró la primera Planta Textil en Cobija, Pando, con una inversión de Bs. 1'026.556,93, con dos líneas de producción. La misma fue diseñada integralmente y además se consideró un capital de operaciones de arranque para la compra de materia prima, sueldos e insumos para los primeros tres meses de funcionamiento.

El 12 de noviembre de 2009, arrancó la Planta Textil de Riberalta, Beni, también con dos líneas de producción: t-shirt y polos. En el acto estuvo presente el Presidente Evo Morales.



El 12 de noviembre de 2009, con la presencia del Presidente Evo Morales, fue inaugurada la Planta de Producción de Textiles de Riberalta. Se crearon empleos dignos para mujeres que antes se dedicaban a la recolección de castaña. Hoy ellas son mano de obra calificada y construyen un mejor futuro para sus hijos.





La capacidad de confección es de aproximadamente 12.500 prendas por mes en sus dos líneas. La inversión alcanzó los Bs 1'026.566 y, como en el caso anterior, surgió con capital de operaciones y expectativas de exportación.

La planta está equipada con tecnología de punta, maquinaria alemana y japonesa. Cuenta, además, con sistemas automáticos de control de operaciones, con una capacidad de producción de 210.000 prendas por año.

Considerando el carácter social de este emprendimiento, 45 mujeres que se dedicaban a la recolección de castaña, fueron capacitadas para enfrentar el reto de producir textiles en la Amazonía y hoy este grupo es capaz de manejar maquinaria recta, overlock, tapacostura, codeira, atracadora y cortadora vertical. Asimismo, están calificadas para realizar controles de calidad con el método de Inspección al 100%.

La calidad de las prendas confeccionadas en ambas plantas y los precios altamente competitivos se convirtieron en los principales atractivos para el mercado nacional, al cual incursionaron desde 2012.

En esa gestión, Insumos Bolivia firmó un acuerdo para la producción de pre-



En la imagen, un operario realiza el corte de las piezas de tela



El lote de prendas para Concretec es verificado antes de ser entregado

das de vestir para la empresa Concrettec, consistente en 12.522 prendas entre camisas, poleras tipo polo, pantalones jean, overoles y parkas, por un valor de Bs 1.193.002.

La Unidad Ejecutora de Lucha Integral Contra el Narcotráfico (UELICN), también confió en la calidad de las prendas confeccionadas en la planta de textiles de Riberalta y realizó la orden de compra de 44.547 uniformes para su personal, consistentes en parkas, blusas, pantalones, sombreros de tela, poleras, chalecos, pañoletas y ropa deportiva, valuadas en Bs 3.602.574.

PRODUCCIÓN DE LAS PLANTAS DE TEXTILES

GESTIÓN	CLIENTE	Nº PRENDAS DE VESTIR	MONTO \$us.	MONTO Bs.
2010	SUVINCA - VENEZUELA	13.621	56.147,00	390.781,00
	TOTAL GESTIÓN 2010	13.621	56.147,00	390.781,00
2011	ROPA DE TRABAJO SEDCAM	2.321	49.922,00	347.454,00
	ROPA DE TRABAJO CONCRETEC	5.231	84.207,00	586.078,00
	ROPA DE TRABAJO MILITAR UELICN	19.939	230.281,00	1.602.755,00
	TOTAL GESTIÓN 2011	27.491	364.410,00	2.536.287,00
2012	ROPA DE TRABAJO CONCRETEC ADICIONAL	4.362	43.100,00	299.976,00
	CONCRETEC II 2012	2.929	44.102,00	306.948,00
	UELICN II - 2012	24.608	287.330,00	1.999.819,00
	SAE - SHINAHOTA	840	14.479,89	100.780,00
	TOTAL GESTIÓN 2012	32.739	389.011,89	2.707.523,00
2013	INVERSIONES SWAYZE C.A.	10.000	67.109,00	467.078,64
	DISTRIBUIDORA VENTAVEN C.A.	12.000	74.224,40	516.601,82
	TOTAL GESTIÓN 2013	22.000	141.333,40	983.680,46
	TOTAL	95.851	950.902	6.618.271,00



Una muestra de las prendas confeccionadas en la Planta de Riberalta

The background of the entire image is a complex, repeating geometric pattern in various shades of blue. It consists of numerous small triangles and squares arranged in a way that creates a sense of depth and movement, resembling a low-poly or isometric design.

*Compra y distribución
de alimentos para la
familia boliviana*



25.449.171

kilos de azúcar
comercializados a Precio y
Peso Justo a nivel nacional

“Si una lección aprendió el Gobierno Nacional con la escasez de azúcar, es que ningún sector estratégico en la provisión de alimentos para la familia boliviana puede estar enteramente en manos de privados. La intervención del Estado Plurinacional debe servir para garantizar la seguridad alimentaria de los bolivianos”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

Los últimos meses de 2010, la población boliviana sufrió los efectos de la escasez y especulación en la provisión de azúcar, luego que los propietarios de los ingenios azucareros priorizaran la exportación antes que el mercado interno para aprovechar los altos precios que alcanzó este producto a nivel internacional. A esto se sumó el contrabando que terminó por desabastecer el mercado nacional y disparar el precio del producto.

Las exportaciones fueron suspendidas y las escasas existencias en los almacenes de los ingenios fueron distribuidas por Insumos Bolivia, pero no fue suficiente.



Personal de Insumos Bolivia comercializa azúcar en Sucre

Para paliar la crisis, los ingenios azucareros iniciaron la importación de azúcar para abastecer a la población en tanto llegara la zafra del siguiente año, prevista para mayo de 2011. La medida tampoco fue suficiente y la escasez se agudizó por el contrabando.

El Gobierno Nacional del Presidente Evo Morales, en el marco del DS 671, del 13 de octubre de 2010, y DS 677 del 20 de octubre del mismo año, autorizó a Insumos Bolivia la compra por excepción de azúcar y garantizó los recursos necesarios.

De inmediato se aplicaron procedimientos urgentes para la búsqueda, tanto en el mercado interno como externo, de potenciales proveedores del endulzante para su respectiva contratación. Los altos precios vigentes a nivel internacional y una baja en la producción mundial dificultaron la tarea.

Una vez identificadas las empresas, se realizó la adquisición al precio internacional más competitivo y el producto llegó al país por vía terrestre, marítima, férrea, y aérea. Antes de iniciar la venta, el Gobierno Nacional tomó la determinación de incrementar el precio, para frenar el contrabando del producto, de lo contrario ningún esfuerzo sería suficiente. La población asumió



IMPORTACIÓN DE AZÚCAR (en toneladas métricas)

PROVEEDOR	CANTIDAD
Nardini	1.000,00
Agritrade	12.500,00
Agritrade	10.000,00
Compañía Industrial de Azúcares y Mieles SA	1.000,00
Compañía Industrial de Azúcares y Mieles SA	7.000,00
Compañía Industrial de Azúcares y Mieles SA	4.500,00
Compañía Industrial de Azúcares y Mieles SA	520,00
Compañía Industrial de Azúcares y Mieles SA	996,00



la medida como necesaria y como la única vía para frenar el contrabando que se llevaba el producto a Perú.

El nuevo precio fijado era de Bs7.5 por kilogramo en los puntos de venta de Insumos Bolivia, mientras que los ingenios azucareros comercializarían el endulzante en Bs8. Estos precios sólo estarían vigentes hasta el inicio de la nueva zafra, cuando la nueva producción volvería a abastecer el mercado y el precio retornara a su punto de equilibrio.

La comercialización se la realizó a través de puntos de venta móviles que recorrieron las diferentes capitales

y ciudades intermedias, lo que implicó un movimiento logístico de importantes dimensiones para Insumos Bolivia, que respondió al reto y aprovisionó a la población de azúcar, incluso después de que llegaron los primeros quintales de la nueva zafra. Hasta entonces el mercado se estabilizó en cuanto a suministro, porque la brecha generada era representativa.

Una vez más Insumos Bolivia consiguió el objetivo encomendado: se aprovisionó el mercado interno con un producto de primera necesidad.

Este proceso dejó una clara lección al Gobierno: ningún sector estratégico para la

COMERCIALIZACIÓN DE AZÚCAR (en millones de kilos)

DEPARTAMENTO	2011	2012	2013
Beni	64.150,00	-	-
Chuquisaca	100.000,00	243.680,00	121.260,00
Cochabamba	1.639.805,00	1.039.770,00	426.378,00
La Paz	12.771.642,50	2.110.670,00	4.330.120,00
Oruro	641.825,00	161.490,00	179.580,00
Potosí	592.795,00	117.525,00	29.330,00
Santa Cruz	679.200,00	-	-
Tarija	195.150,00	4.230,00	570,00

alimentación de los bolivianos debía estar enteramente en manos del sector privado, por esta razón se tomaron medidas que permiten garantizar la provisión de este producto:

1. Mantener un stock de reserva apto para garantizar la provisión al mercado interno del producto (actualmente Insumos Bolivia continúa comercializando azúcar).

2. Las autorizaciones para la exportación dependen del suficiente abastecimiento del mercado interno a un precio justo. Sin la emisión de una certificación que acredite este extremo, los ingenios no pueden exportar.

3. Puesta en marcha del proyecto San Buenaventura.



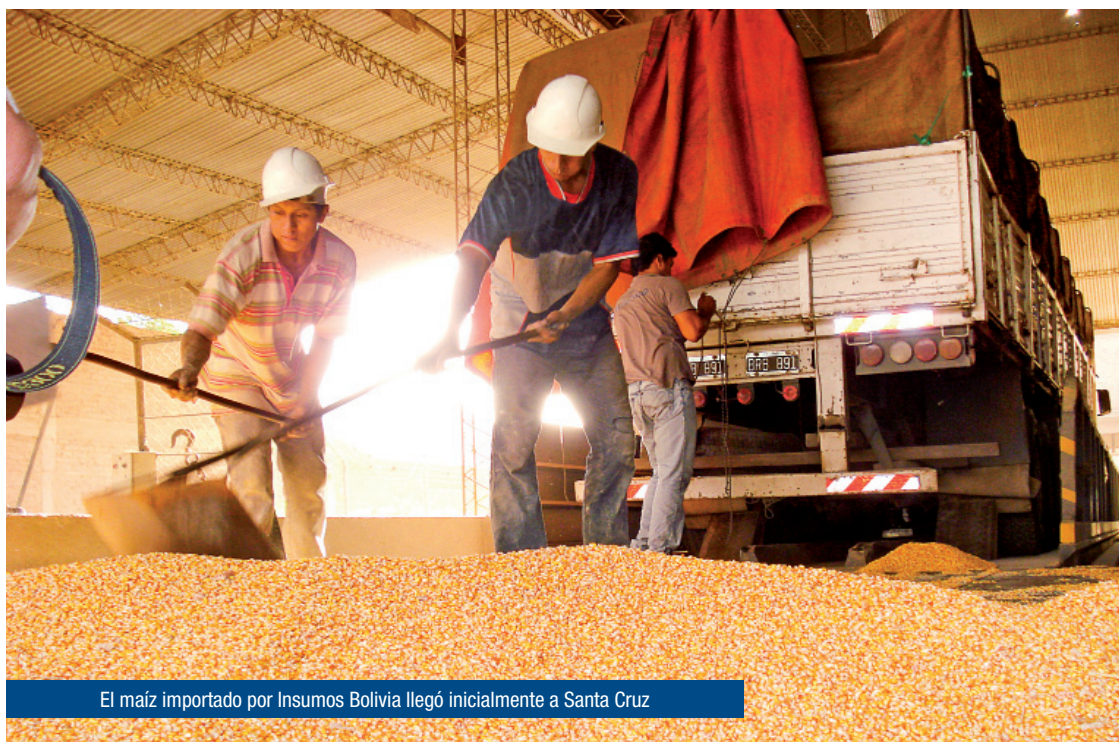


37.000

toneladas métricas de maíz
contribuyeron a sostener el
precio del pollo y la leche

“Las ventas de maíz realizadas por Insumos Bolivia provocaron un fuerte impacto en el mercado estabilizando el precio de este producto, lo que benefició directamente a los productores de leche y al sector avícola”.

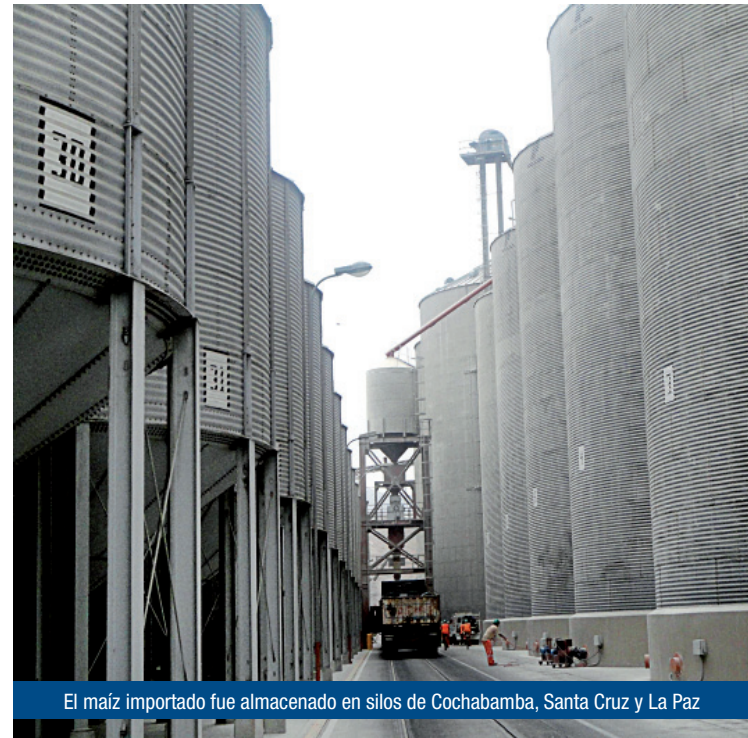
Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia



El maíz importado por Insumos Bolivia llegó inicialmente a Santa Cruz

Las fluctuaciones que afectan el precio de los alimentos son cuatro: la cantidad sembrada, capacidad de almacenamiento, necesidades de autoconsumo de los agricultores y, la menos predecible, el estado del tiempo. En 2010, fue precisamente esta variable la que determinó una merma en la producción de maíz, luego que inundaciones y sequías menoscabaran extensas plantaciones. La oferta bajó en el mercado interno y el precio del grano se incrementó afectando de inmediato a dos sectores estratégicos: avícola y ganadero lechero.

Los expertos estimaron que la caída en la produc-



El maíz importado fue almacenado en silos de Cochabamba, Santa Cruz y La Paz

La Madre Tierra reacciona con fuerza frente a los constantes ataques de los países del primer mundo contra el equilibrio del medio ambiente. Las naciones que menos se benefician con la vorágine industrial de este grupo de estados, son los más afectados con los desastres naturales.

Frente a ello, el Gobierno Nacional del Presidente Evo Morales inició una campaña internacional en defensa de la Madre Tierra y de denuncia de las acciones de los países llamados industrializados.

ción alcanzaría a un 40%, “un déficit estrepitoso”. Este panorama era aún más preocupante al considerar que el 48% de la producción se destina al sector avícola, tomando en cuenta que en Bolivia, el consumo de carne de ave es de 27 kilos por persona al año, mayor al de carne de res, - que alcanza sólo a 18 kilos por persona al año-. Un incremento como el registrado esa gestión en el precio del maíz afectaría directamente a la familia boliviana.

Frente a las advertencias de encarecimientos alarmantes en el precio de la carne de pollo y leche anunciados por los productores, y consi-



La calidad del producto fue determinante para elegir al proveedor



derando que el Parágrafo II del Artículo 16 de la Constitución Política del Estado establece que el Estado tiene la obligación de garantizar la seguridad alimentaria a través de una alimentación sana, adecuada y suficiente para toda la población, el Gobierno Nacional determinó establecer arancel cero para la importación de maíz duro amarillo, como primera medida, e instruyó a Insumos Bolivia adquirir el producto en el mercado internacional y distribuirlo a precios preferenciales.

Para esta compra, el personal técnico de Insumos Bolivia tomó en cuenta cuatro criterios:

- Precio del producto
- Disponibilidad inmediata del producto.
- Garantía del proveedor.
- Seguridad de las operaciones.

El grano fue adquirido en Argentina, donde se encontró los proveedores que cumplían los criterios descritos, y llegó al país a partir de febrero de 2011. De esta importación, Insumos Bolivia programó la distribución de 29.700 toneladas métricas al sector avícola, 3.800 toneladas métricas al sector lechero y un stock de previsión de 4.000 toneladas métricas.

COMERCIALIZACIÓN DE MAÍZ (en TM)

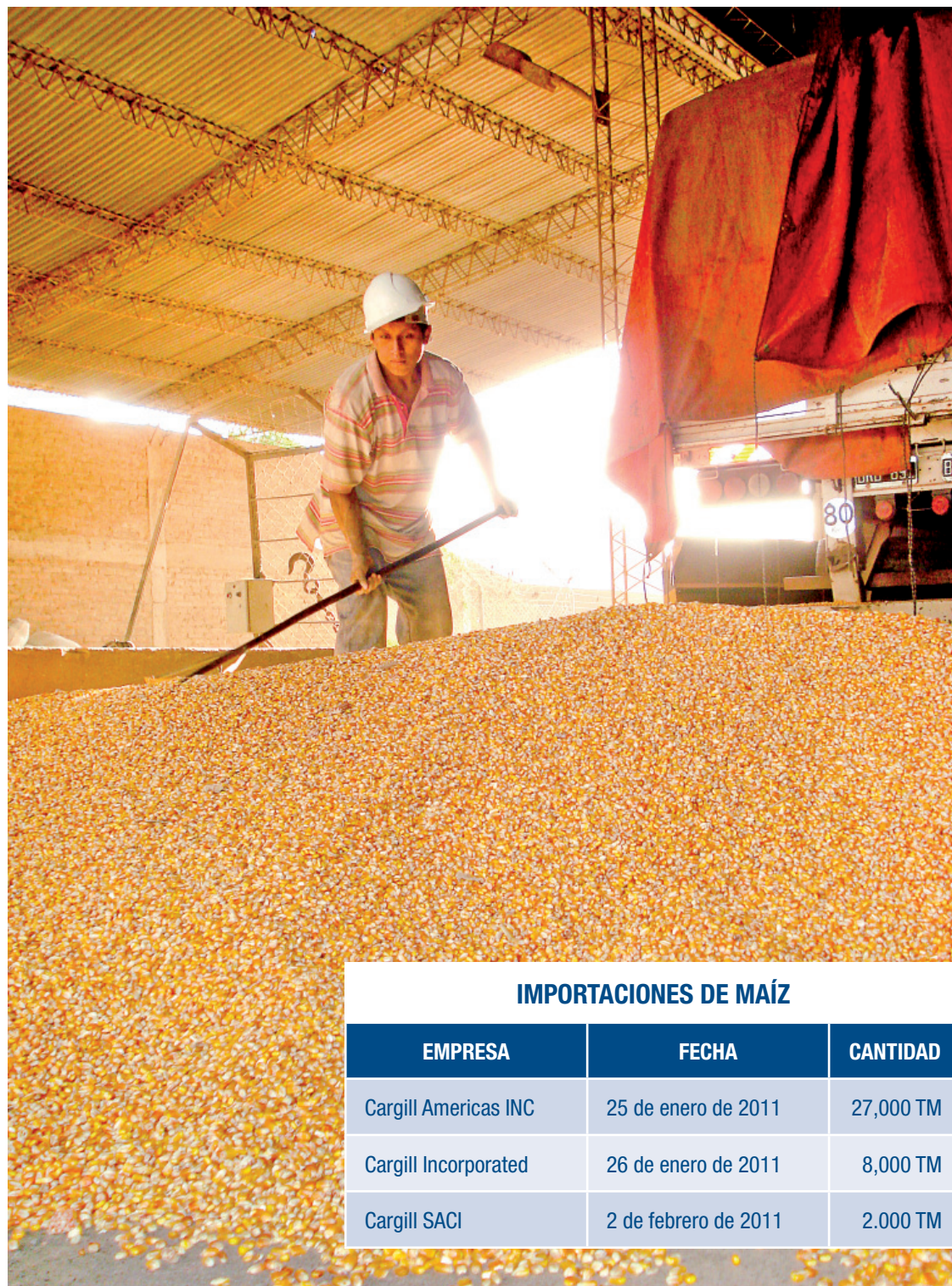
AÑO	MES	DEPARTAMENTO			
		COCHABAMBA	SANTA CRUZ	LA PAZ	TOTAL
2011	Marzo	28,87			28,87
	Abril	1.330,99			1.330,99
	Mayo				
	Junio	1.392,63			1.392,63
	Julio	1.764,84			1.764,84
	Agosto	1.883,37			1.883,37
	Septiembre	1.721,53	2.119,77		3.841,30
	Octubre	2.297,67	1.290,92		3.588,59
	Noviembre		284,03		284,03
	Diciembre	577,55			577,55
	SUBTOTALES	10.997	3.695		14.692
2012	Enero	112,30	0,28		112,58
	Febrero		14,86		14,86
	Marzo				
	Abril				
	Mayo	112,70	193,20		305,90
	Junio	698,28			698,28
	Julio	105,43			105,43
	Agosto	258,15			258,15
	Septiembre	104,10	641,86		745,96
	Octubre	300,37	2.285,23	300,93	2.886,53
	Noviembre	101,20	1.100,27	1.479,04	2.680,51
	Diciembre	345,07	1.185,30	2.356,45	3.886,82
	SUBTOTALES	2.138	5.421	4.136	11.695
2013	Enero	352,44	1.289,10	1.140,01	2.781,55
	Febrero	244,44	2.121,99	474,78	2.841,21
	Marzo	587,80		384,71	972,51
	Abril	46,73		2.309,72	2.356,45
	Mayo	47,39			47,39
	SUBTOTALES	1.279	3.411	4.309	8.999
Total		14.413,84	12.526,81	8.445,63	35.386,29

El siguiente paso fue operativizar la distribución, para ello se solicitó a las asociaciones de los diferentes sectores beneficiados que envíen listas especificando el número de miembros y los niveles de producción y requerimiento de cada afiliado, información que determinó la cantidad de producto que recibieron.

La venta de maíz que se realizó bajo esta modalidad brindó tranquilidad en la provisión a ambos sectores: lo que se tradujo en la baja del precio de la carne de pollo hasta su punto de equilibrio y el sostenimiento del precio de la leche.

Insumos Bolivia contrató los servicios de centros de acopio (silos) en La Paz, Cochabamba y Santa Cruz, donde almacenó stocks de seguridad de fácil acceso para los productores, esto con el fin de prevenir que agentes inescrupulosos especulen con la provisión de este grano y provoquen una presión sobre su precio.

Paralelamente, se llevó adelante políticas de fomento a la producción de maíz, las cuales en la actualidad permiten dar tranquilidad a los sectores avícola y lechero que requieren del grano para garantizar el aprovisionamiento de pollo y leche a precio justo para la población boliviana.



IMPORTACIONES DE MAÍZ

EMPRESA	FECHA	CANTIDAD
Cargill Americas INC	25 de enero de 2011	27,000 TM
Cargill Incorporated	26 de enero de 2011	8,000 TM
Cargill SACI	2 de febrero de 2011	2.000 TM



101.532
toneladas métricas
de harina importadas
para mantener el
precio del pan

“Es obligación del nuevo Estado Plurinacional garantizar que los bolivianos accedan a alimentos a precio y peso justo y en ello deben concurrir todos los esfuerzos que sean necesarios, más aún cuando se trata del pan, alimento indispensable en la dieta de cada ciudadano de este país. El Gobierno Nacional invirtió, a través de Insumos Bolivia, todos los recursos económicos y logísticos necesarios en la importación de harina y manteca.”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia



Las caseras de San Pedro se sumaron a la venta de pan a Precio y Peso Justo

El déficit histórico en la producción de trigo en Bolivia, que alcanza al 70% (según datos del INE y del INIAF) provoca que el precio de la harina elaborada a partir de este grano, principal ingrediente del pan –elemento esencial en la alimentación de los bolivianos–, dependa de la oferta en el mercado exterior y por consiguiente de los precios que fija el mercado internacional.

En 2007-2008, la crisis internacional que perturbó la economía mundial causó una escalada en el precio de los alimentos. El del trigo se incrementó a niveles preocupantes, hecho que



IMPORTACIONES DE HARINA Y MANTECA

PRODUCTO	2008 CANTIDAD TM	MONTO Bs.	2009 CANTIDAD TM	MONTO Bs.
HARINA	58.173	191.970.405	43.359	143.084.700
MANTECA	1.076	12.970.760	615	5.667.430



amenazó con afectar directamente la economía de la familia boliviana.

El Gobierno Nacional del Presidente Evo Morales tomó dos determinaciones para enfrentar la situación: una a corto plazo, la importación de harina de trigo y su distribución directa, tarea que fue encomendada a Insumos Bolivia, y la otra a largo plazo: el incremento en la producción del grano en el país para eliminar paulatinamente la dependencia existente.

Insumos Bolivia compró e importó el producto a precios internacionales y lo comercializó a precios preferenciales. Al ser la primera experiencia en este tipo de procedimientos desde el Estado, se diseñó una estrategia para la distribución. La primera medida: trabajar directamente con los panificadores, con quienes se firmó contratos individuales en los cuales se consignaba la cantidad de harina a ser entregada en función a la capacidad de producción de cada beneficiario y a cambio ellos se comprometían a garantizar la venta de pan a peso y precio justo.

Los mismos documentos establecían fuertes sanciones en caso de que el producto sea desviado.



El 16 de octubre de 2008, se firmó el primer contrato representativo con el presidente de la Confederación Nacional de Panificadores de Bolivia, Juan Carlos Apaza.

La medida estabilizó el precio del pan de batalla a Bs. 0.40 con un peso de 65 gramos.

Adicionalmente, se importó manteca (insumo necesario para elaborar pan), toda vez que su precio -que también depende del mercado internacional-, se incrementó súbitamente. Se trató de latas de 17 kilos que fueron entregadas también a precios preferenciales a los panificadores, bajo el mismo mecanismo usado con la harina.

En ambos casos, el trabajo de Insumos Bolivia se caracterizó por la capacidad de respuesta oportuna en función a las necesidades del mercado, importando productos estratégicos que estaban sujetos a la especulación por el mercado formal e informal, interno y externo.

El 19 de julio de 2009, Insumos Bolivia, en coordinación con el Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural, amplió la distribución de la harina hacia toda la población. Bolsas de cinco kilos fue-



Los panificadores de Riberalta recibieron harina y vendieron pan a Precio y Peso Justo



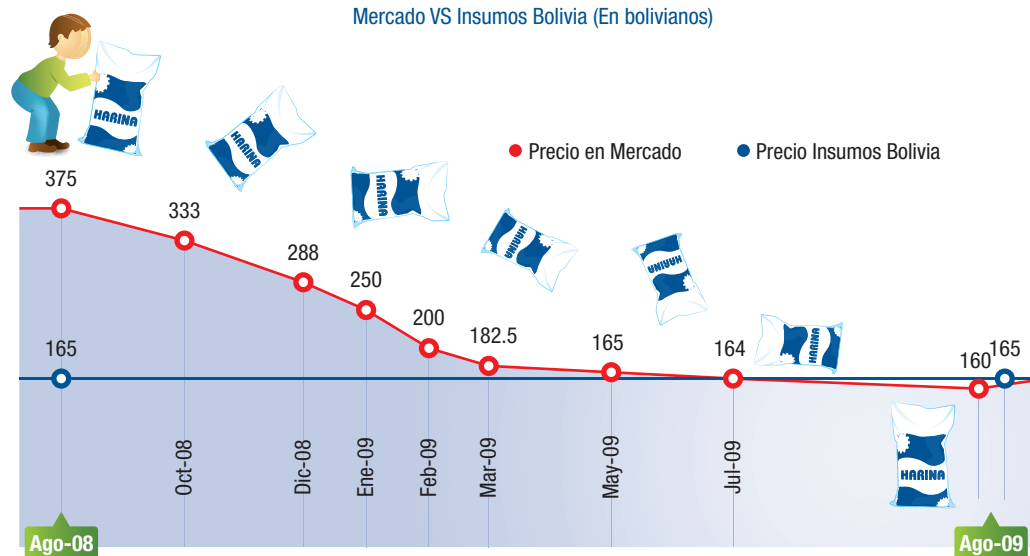
El Director General Ejecutivo supervisa la venta de pan a Precio y Peso Justo

ron ventas a Precio y Peso Justo. Para entonces, la medida asumida con la provisión directa a los panificadores, reguló el precio en el mercado, por lo que se consideró que ya no existía riesgo de especulación y contrabando por terceros.

En un mercado estabilizado en cuanto a provisión y precios, no se hizo necesaria la presencia de Insumos Bolivia, que dio un paso al costado y cedió el camino a las políticas de incremento en la producción de trigo y aprovisionamiento del producto a los panificadores a partir de la molienda del grano producido en el país.

EVOLUCION DEL PRECIO DE LA HARINA

Mercado VS Insumos Bolivia (En bolivianos)





7.363.000
de kilos de arroz importados
para ser distribuidos bajo la
lupa del control social

“El Gobierno Nacional del cambio no puede mirar expectante como el incremento del precio de un alimento afecta a la población, por ello tomó acciones inmediatas para aprovisionar de arroz a las bolivianas y los bolivianos, a un peso y precio justo”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

Los primeros años de la gestión del Presidente Evo Morales estuvieron caracterizados por una guerra económica, encabezada por sectores que utilizaron los alimentos para generar inestabilidad social en el país. Los desastres climáticos causados por el Fenómeno del Niño habían afectado la producción de alimentos, situación que fue aprovechada por estos sectores para abrirse espacios políticos.

En este contexto, uno de los productos infaltables en la alimentación de la familia boliviana, el arroz, subió de precio súbitamente y comenzó a desaparecer del mercado, causando preocupación entre las amas de casa por



Una ama de casa de Sucre adquiere el arroz comercializado por Insumos Bolivia

el proceso de agio y especulación que se generó, al cual coadyuvaban las voces innecesarias de alarma de la oposición que eran difundidas en los medios de comunicación. El objetivo era generar una situación de caos.

Hasta ese momento en la historia reciente del país, ningún Gobierno había intervenido directamente en el mercado con la provisión de un producto alimenticio que no sea la harina, dejando que la población afronte sola este tipo de problemas. Pero, el Gobierno del Presidente Evo Morales, con una fuerte vocación de compromiso con la seguridad alimentaria, decidió intervenir e importar arroz para aprovisionar a la familia boliviana sin utilizar los mecanismos naturales de distribución, los cuales estaban distorsionados.

Insumos Bolivia, con la experiencia en la importación de harina, fue designada para enfrentar el compromiso, que incluyó desde la búsqueda del proveedor hasta el diseño de la estrategia de distribución. El proveedor fue encontrado entre los productores de arroz de argentina, con un producto de primera calidad (perlado, extra largo y un máximo de 1% de rotura), ideal para satisfacer la exigente demanda de la población.

La estrategia de distribución consideró un elemento que



La participación del arroz en la estructura de la canasta familiar es mínima; sin embargo, en el estrato de la población que por los ingresos que percibe están considerados como pobre, los alimentos representan el 90% del gasto de sus ingresos (FAO 2007). Este grupo es equivalente al 63% de los habitantes del país, para quienes el arroz es un bien de primera necesidad e insustituible en su dieta diaria.





tomaría forma más adelante en la Nueva Constitución Política del Estado: el control social. Se coordinó con las juntas vecinales en cada departamento junto a quienes se elaboraron cronogramas de visita que eran acompañados por los dirigentes que eran los responsables de verificar que el producto no fuera desviado.

Así, camiones cargados con el producto fraccionado (en promedio, una familia consume una arroba de arroz por mes) recorrieron los barrios de La Paz, Oruro, Santa Cruz, Sucre, Potosí, Tarija y Cochabamba, además de ciudades intermedias.

Fueron 7.363 toneladas métricas de arroz de alta calidad, que se importaron y permitieron estabilizar el mercado nacional. Considerando que en Bolivia se consumen 335 mil toneladas métricas al año, la cantidad importada no fue significativa, pero tuvo un gran impacto en el mercado, porque estabilizó el precio y la oferta.

Este impacto es directamente atribuible a la exitosa estrategia de distribución del producto elaborada por Insumos Bolivia, que así pudo combatir acertadamente el agio y la especulación.

Una vez alcanzado el objetivo, Insumos Bolivia dejó de importar y distribuir el cereal.





The background of the slide is a solid blue color with a subtle, repeating geometric pattern of triangles and squares in varying shades of blue, creating a textured, isometric effect.

Financiamiento al sector productivo



Insumos

WH20X

eSINC

HONDA

Water Pump

Pompe



8.928.817
de bolivianos para
proyectos en el área rural

“Este programa busca mejorar las capacidades productivas y comerciales de regiones o comunidades históricamente abandonadas por el Estado”.

Oscar Sandy Rojas
Director General Ejecutivo
Insumos Bolivia

Insumos Bolivia destinó financiamiento para la ejecución de proyectos que contribuyan a mejorar las capacidades productivas y los ingresos de los pequeños productores agropecuarios. Para cumplir con el cometido, se destinó financiamiento de la partida Recursos Específicos.

Con este programa se apoyó proyectos del sector agropecuario y productivo, facilitando a organizaciones económicas comunitarias y estatales, diversificar sus áreas de intervención para incrementar no solo su capacidad productiva, sino comercial. En este contexto, organizaciones sociales de



PROYECTOS EN EJECUCIÓN DEL PROGRAMA ALIMENTOS PARA EL PROGRESO

Nº	PROYECTO	ENTIDAD	FAMILIAS BENEFICIADAS	MONTO APROBADO	MONTO EJECUTADO
1	Establecimiento de Parcelas de alfa alfa en la Provincia Los Andes	INIAF	1.518	604.689,12	537.350,07
2	Establecimiento de parcelas forrajeras plurianuales en la Provincia Gualberto Villarroel	INIAF	3.650	575.414,80	556.073,45
3	Establecimiento de parcelas forrajeras de alfa alfa en la Provincia Omasuyos	INIAF	1.056	562.090,37	444.338,23
4	Introducción de pasturas forrajeras (alfa alfa) en la Provincia Pacajes	INIAF	2.710	561.094,11	461.396,01
5	Implementación de beneficiadoras de arroz para pequeños productores de la Provincia Abel Iturralde	PASA	700	541.245,86	-
6	Tratamiento sanitario para camélidos en el Municipio de Pelechuco	SENASAG	205	168.514,68	155.186,15
7	Sanidad animal en camélidos en los municipios de Santiago de Machaca y Catacora de la Provincia José Manuel Pando	SENASAG	971	387.981,09	358.151,16
8	Prevención y control de parasitosis en animales domésticos en comunidades campesinas Provincia Manco Kapac	SENASAG	3.229	418.729,05	391.792,60
9	Introducción de alfa alfa dormate en las cuencas lecheras de La Paz y Oruro	INIAF	3.900	5.109.057,60	4.422.188,70
TOTAL			17.939	8.928.817	7.326.476

las 20 provincias del departamento de La Paz y el Ex Ministerio de Desarrollo Rural, Agropecuario y Medio Ambiente, ahora Ministerio de Desarrollo Rural y tierras (MDRyT), luego de un análisis pormenorizado priori-

zaron 20 proyectos para el departamento de La Paz.

Para determinar la viabilidad de los mismos, se conformó un Comité de Selección, Aprobación y Seguimiento de Programas

y/o Proyectos de Insumos Bolivia, el cual aprobó el financiamiento a 9 de estas iniciativas por un monto de Bs 8.928.817, beneficiando, aproximadamente, a 17.000 familias del área rural de La Paz.

Cinco de estos proyectos están destinados al mejoramiento en la producción de pasturas de alfa alfa, destinadas al ganado lechero, lo que indirectamente contribuye a mejorar la producción de leche.



*Insumos Bolivia:
Una gestión con servicios de calidad
con certificación ISO 9001:2008*



Insumos
Bolivia

SUMOS P

ad descent
rrollo P

Certificado

ia, produce y cambia

www.insumosbolivia.gob.bo

ERIO

DUCTIVO

URAL



ISO 9001:2008

Insumos Bolivia una
entidad cuya calidad de
servicios está certificada

“Es un momento de orgullo y satisfacción que podamos recibir la recertificación, que es una ratificación de las condiciones de calidad en las que opera Insumos Bolivia, que es una institución clave en la nueva institucionalidad pública, una nueva institución pública que se enmarca en otro tipo de servicio y de apoyo del Estado, del Gobierno al sector productivo”.

Ana Teresa Morales
Ministra
Ministerio de Desarrollo Productivo y Economía Plural

La calidad es un componente indispensable a la hora de ofrecer un servicio y más aún cuando el mismo es proporcionado por una entidad estatal. Por esta razón, Insumos Bolivia asumió en 2009 el reto de certificar sus procesos para brindar certeza a quienes eran y son beneficiarios del trabajo que realiza la institución pública.

La vía escogida fue la certificación del Sistema de Gestión de Calidad ISO 9001:2008, la cual proporciona a los clientes de cualquier organización la confianza necesaria en la calidad de los productos y/o servicios que adquiere o requiere. Tiene el respaldo de una entidad ajena a la institución con experiencia en



La Ministra Teresa Morales recibe la recertificación ISO 9001:2008 del IBNORCA

el área, que luego de un proceso de revisión emitirá una conformidad SGC en base a los requerimientos de la norma ISO 9001. La ventaja de esta normativa es su reconocimiento a nivel nacional e internacional.

Insumos Bolivia, para tener la solvencia respectiva, requirió que las entidades certificadoras sean el Instituto Boliviano de Normalización de Calidad (IBNORCA), el instituto Argentino de Normalización y Certificación (IRAM), y la Red Internacional de Certificación (IQNET).

Insumos Bolivia superó exitosamente los pasos requeridos para la obtención de la conformidad y le fue conferida la Certificación ISO 9001:2008, para sus procesos de importación, que entonces abarcaban gran parte de las intervenciones de la entidad pública encargada del aprovisionamiento de harina, arroz, manteca, fertilizantes y maquinaria al mercado nacional.

Un año después, Insumos Bolivia no solo mantuvo la certificación para su servicio de importación sino que amplió su alcance al servicio de exportaciones, obteniendo la certificación de acuerdo al siguiente detalle: “El alcance del Sistema de Gestión de la Calidad de la Entidad Descentralizada INSUMOS BOLIVIA es para los servicios de: Servicio de importacio-





nes de alimentos estratégicos, equipos y maquinaria para el apoyo a la producción nacional; y servicio de exportación de productos con valor agregado, de los rubros: textiles, productos de la industria alimenticia, madera, cueros y metal mecánica”.

En las gestiones 2011 y 2012, la entidad estatal superó diferentes auditorías de calidad internas y externas, resultados que refrendaron y mantuvieron vigente la certificación obtenida en el Sistema de Gestión de Calidad con la Norma ISO 9001:2008.

En abril de 2013, Insumos Bolivia se sometió una vez más a intensas auditorías de calidad internas y externas. Los resultados exitosos de las mismas permitieron que Insumos Bolivia obtenga la RECERTIFICACIÓN de su Sistema de Gestión de Calidad con la Norma ISO 9001:2008, para sus servicios de Importación y exportación, lo que representa un logro importante para la entidad.

La implantación de un Sistema de Gestión de la Calidad (SGC) según la norma ISO 9001 permite a las organizaciones dirigirse a la excelencia además de convertirse en una herramienta para la disposición de los procesos hacia el cliente.



La primera certificación fue obtenida por Insumos Bolivia en 2009



La Ministra Teresa Morales destacó el trabajo de Insumos Bolivia



MINISTERIO DE
DESARROLLO PRODUCTIVO Y ECONOMÍA PLURAL
ESTADO PLURINACIONAL DE BOLIVIA

*Insumos Bolivia
está certificada con la ISO 9001:2008*



*Av. Mariscal Santa Cruz, Edificio HANSA, piso 20 Teléfono: 2408191 Fax: 2408266 Casilla: 7953 e-mail: inbol@insumosbolivia.gob.bo
La Paz - Bolivia 2013*

www.insumosbolivia.gob.bo